







## 1.2. Типология стран по уровню социально-экономического развития

Наиболее интересна и необходима для изучения экономической и социальной географии классификация (типология) стран по уровню социально-экономического развития. Она составляется на основе различных экономических и социальных признаков. Границы выделяемых групп часто оказываются размытыми, так как по тем или иным признакам страны могут быть отнесены к разным типам. Но, несмотря на имеющиеся разнообразие и сложности в подходах, принято выделять развитые и развивающиеся страны.

**Развитые страны.** К числу развитых относятся страны, достигшие высокого уровня социально-экономического развития и играющие ведущую роль в мировой экономике и международных экономических отношениях.

Для развитых стран характерны следующие *условия социально-экономического развития*:

- длительный период независимого развития;
- прочные, устоявшиеся демократические традиции;
- общественная зрелость, сложившийся кодекс поведения, включающий равноправие и независимость.

Развитые страны имеют следующие *особенности социально-экономического развития*:

- хорошо отлаженный рыночный механизм с высокоэффективной экономикой;
- приоритетное развитие сферы услуг;
- крепкая социальная база, высокий уровень и качество жизни;

- гибкая политическая надстройка, стоящая на страже стабильности экономической и социальной сфер.

Развитые страны подразделяются на шесть групп.

**I группу** образуют безусловные лидеры развитых стран — это *страны* так называемой «*Великой шестерки*» (они составляют основу «*Большой семерки*»): США, Япония, Германия, Великобритания, Франция и Италия. Данные страны являются мировыми лидерами не только в экономической, научно-технической и социальной областях, но также в политической и военной. Подавляющая часть ведущих транснациональных корпораций (ТНК), коммерческих банков, страховых компаний, товарно-сырьевых, фондовых и валютных бирж, научных центров и лабораторий возникли и функционируют именно в этих странах. Здесь формируются, а затем распространяются по всему миру все самые модные направления общественной жизни (в кино, музыке, дизайне домашнего интерьера, одежды и т.п.). Вероятно, поэтому их называют еще «*локомотивами цивилизации*». Традиционным «*ядром*» этой группы были первые «*европейские мировые державы*» — Великобритания и Франция. Позднее в связи с ростом масштабов национальных экономик к ним присоединились Германия, Италия, США (с начала XX в.) и Япония (со второй половины XX в.).

*Транснациональные корпорации (ТНК)* — крупнейшие корпорации (компании в форме акционерных обществ) с ак-

тивами (собственностью) за рубежом или союзы корпораций разных стран. Контролируют производственную деятельность в одной или нескольких отраслях мирового хозяйства. Всего в мире насчитывается (2010 г.) свыше 64 тыс. ТНК. За рубежом ими создано более 830 тыс. филиалов. ТНК контролируют более 1/2 мирового промышленного производства и свыше 70 % международной внешней торговли. На их долю приходится около 4/5 общих затрат на научные исследования, более 4/5 полученных патентов, свыше 90 % валовых частных инвестиций. Около 3/4 ТНК базируются в развитых странах.

*II группу* составляют *небольшие высокоразвитые страны Европы* (или так называемые «привилегированные малые нации»): Австрия, Бельгия, Дания, Ирландия, Исландия, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция и все европейские микросоюзы. В силу недостаточных размеров и весьма ограниченных экономических ресурсов они не смогли создать крупномасштабные экономические системы. Для них характерны узкая хозяйственная специализация (производство нескольких видов товаров для мирового рынка), высочайший уровень вовлеченности в международные экономические отношения, активное участие во внешней торговле. Эти страны, как правило, обладают значительным политическим весом. Особо следует оговорить присутствие в этой группе Финляндии и Ирландии. Длительное время они были весьма отсталыми и значительно развились совсем недавно, в 1990-е гг.

*III группу* развитых стран образуют *страны «переселенческого капитализма»*: Израиль, ЮАР, Канада, Австралия и Новая Зеландия.

Кстати, формально к этой группе могли быть отнесены и США, но в силу их колоссальной экономической мощи и выдающейся роли в мировой экономике они не только вошли в I группу, но и со временем возглавили ее. В истории развития стран «переселенческого капитализма» не было эпохи феодализма, а их современные успехи обусловлены прежде всего перенесением капиталистических отношений из Европы на абсолютно новую, не отягощенную пережитками почвы. Экономическое развитие в большинстве таких стран длительное время шло вширь, а не вглубь, что привело в «размазыванию» экономических ресурсов по огромной территории и не принесло ожидаемого эффекта. Для этих стран зачастую характерны аграрно-сырьевая специализация, сравнительно низкий уровень производительности труда, слабость корпораций и незначительное участие во внешней торговле. Тем не менее Канада является полноправным членом «Большой семерки». Правда, в клуб наиболее развитых государств мира она попала в качестве «балансирующего элемента». Канада тесно связана с США, Великобританией (является государством в составе Содружества) и Францией (свыше 1/5 обшей численности населения страны говорит по-французски), заинтересована как крупный поставщик на мировой рынок сырья и полуфабрикатов в развитии тесных экономических связей с Японией. Таким образом, ее позиция помогает сгладить «острые углы», которые могут возникнуть в отношениях между главными членами «Большой семерки».

*IV группа* — это *среднеразвитые страны Европы*: Испания, Португалия и Греция. По основным показате-

телям социально-экономического развития они существенно отстают от всех ранее перечисленных стран, однако поражены так называемым «синдромом величия». Как известно, Португалия, а вслед за ней и Испания создали первые мировые колониальные империи, открыв европейским странам доступ к ресурсам заморских территорий. Используя именно эти ресурсы, Европа совершила промышленный переворот и в конечном счете превратилась в самый высокоразвитый регион мира. Греция как наследница Древней Греции по праву считает себя «колыбелью» европейской демократии.

*V группа* составляют так называемые «азиатские тигры» первой волны, которые в 1997 г. по решению Экономического и социального совета ООН были отнесены к категории развитых стран: Республика Корея (Южная Корея), Китайская Республика (Тайвань), Сянган (англ. вариант Гонконг, ныне специальный административный район Китая) и Сингапур. Начиная с 1960-х гг. они совершили стремительный рывок в своем экономическом развитии.

*VI группа* возникла после распада блока социалистических стран, среди которых ближе всего к развитым странам по уровню социально-экономического развития оказались Чехия, Венгрия и Словения, а также Польша, Словакия, Литва, Латвия и Эстония. К развитым странам, вероятно, можно отнести и Россию, ведь это одна из наиболее крупных и влиятельных стран мира. По общей сумме накопленных капитальных благ, политическому влиянию и военной мощи она вполне сравнима с ведущими развитыми странами. Не стоит

сбрасывать со счетов и ее колоссальный природно-ресурсный потенциал. С 1994 г. Россия участвовала в работе «Большой семерки» (сначала принимала участие в обсуждении только политических вопросов, а с 1998 г. — еще экономических вопросов и мировых глобальных проблем).

**Развивающиеся страны.** К категории развивающихся относятся страны, которые отстали в социально-экономическом развитии.

Для развивающихся стран характерны следующие условия социально-экономического развития:

- длительная колониальная или полуколониальная зависимость;
- общественная отсталость, сохранение многих феодальных и полуфеодальных пережитков — общество, как правило, поделено на касты (сословия), границы между которыми труднопреодолимы или непреодолимы.

Развивающиеся страны имеют следующие особенности социально-экономического развития:

- незавершенность рыночных преобразований — все необходимые рыночные институты уже созданы, но их роль в национальной экономике все еще невелика, национальный капитал традиционно слабый и без помощи извне с трудом выдерживает конкуренцию на мировом рынке, структура национальной экономики многоукладна;
- слабость государства — сохранение контроля над значительной частью собственности, зачастую активное вмешательство в деятельность частного бизнеса, при этом невозможность создания конкурентной среды и защиты права собственника;
- значительное имущественное расслоение населения и обусловленная этим напряженность в обществе;

• территориальные диспропорции в развитии — соседство высокоразвитых и крайне отсталых районов.

В результате развивающиеся страны играют сравнительно небольшую роль в мировой экономике и международных экономических отношениях.

Развивающиеся страны традиционно объединяют в три региона: Азия (с Океанией) и Африка — в обоих регионах за вычетом развитых стран, Латинская Америка. Наиболее экономически развитым (и общественно зрелым) регионом является Латинская Америка. Развивающиеся страны Азии опережают ее в 2,7 раза по абсолютной величине суммарного производства валового внутреннего продукта, но не на душу населения (см. подразд. 4.2). Африка же продолжает оставаться самым отсталым регионом и развивающегося, и всего мира.

Конечно, развивающиеся страны тоже неоднородны. Их условно можно подразделить на семь групп.

**I группа** — так называемые *ключевые страны крупного потенциала*. В эту группу входят всего четыре страны: два «гиганта Востока» (Китай и Индия) и два «лидера Латинской Америки» (Бразилия и Мексика). Их суммарный экономический потенциал равен суммарному экономическому потенциалу всех остальных развивающихся стран. Эти страны обладают колоссальными природными и трудовыми ресурсами, а активное проведение экономических реформ (в Китае с 1978 г., в Мексике с 1985 г., в Индии с 1991 г., в Бразилии с 1994 г.) значительно усилило их роль в мировой экономике. В Китае и Индии традиционно велика роль государства, именно при его содействии в этих странах начали осуществляться крупномасштабные программы развития

науки и техники. Китай уже давно обладает ядерным оружием, в 2003 г. (третьим в мире после СССР и США) осуществил запуск пилотируемого космического корабля, а в 2008 г. вывел человека в открытый космос. Индия имеет одну из самых современных в мире атомных программ, создала крупнейший в Азии атомный центр (в Тромбее), в 1998 г. испытала пять ядерных боезарядов, один из которых был термоядерным, по количеству высококвалифицированных программистов вышла на второе место в мире (после США), осуществляет запуски спутников с собственного космодрома в Шрихарикоте. В Бразилии и Мексике тоже отмечается бурный прогресс в научно-технической области. Однако он связан прежде всего с деятельностью транснациональных корпораций. Если Бразилия с большим успехом реализует импортозамещающую модель развития и утверждается на латиноамериканском рынке, то Мексика, используя территориальную близость к США, сделала упор на развитие экспортно ориентированных отраслей и в значительной степени обслуживает внутренний рынок своего северного соседа.

**II группу** образуют так называемые *новые индустриальные страны (НИС)*. В ее состав включают «азиатских тигров» второй волны (Таиланд, Малайзию, Индонезию, Филиппины, Вьетнам и Камбоджу), а также Турцию и Иран. Еще недавно эти страны были отсталыми, но за сравнительно короткое время сумели превратиться в крупных производителей и экспортеров продукции обрабатывающей промышленности. Толчком для их экономического роста послужило создание свободных (специальных) экономических зон

(СЭЗ) в целях привлечения иностранного капитала и новых технологий. В рамках СЭЗ на первом этапе развивались легкая и пищевая промышленность. На втором этапе к ним добавились машиностроение (производство комплектующих деталей, бытовых электроприборов, средств связи и автомобилей) и химическая промышленность (производство современных полимерных материалов и изделий из них). Конечно, все это было бы недостижимо без сравнительно высокой квалификации и исключительной дисциплинированности местных трудовых ресурсов (особенно в странах Юго-Восточной Азии). СЭЗ, разрастаясь, формируют целые «полосы развития». Однако даже они, как правило, занимают сравнительно небольшую площадь, остальные же регионы страны существенно отстают в развитии.

**III группа** резко выделяется среди развивающихся стран. В нее входят *финансово избыточные страны-экспортеры нефти и природного газа*. Это Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, ОАЭ, Оман, Бруней и Ливия. Все они богаты нефтью и/или природным газом и получают сверхдоходы от их продажи на мировом рынке. По производству валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения многие из них принадлежат к числу мировых лидеров. Однако обладание избыточными финансовыми средствами отнюдь не гарантирует высокий уровень экономического развития. Сказываются чрезвычайная низкая квалификация местных кадров, сохранение феодальных, а то и рабовладельческих пережитков. Эти страны в основном являются абсолютными монархиями, что ведет к непропорциональному распределе-

нию доходов (природной ренты). Государственная религия здесь — ислам, поэтому основным регулятором общественных отношений зачастую выступают не светские законы, а законы шариата. Конечно, эти страны пытаются развивать другие отрасли. Например, в большинстве стран возникли крупные нефтехимические комплексы, в ОАЭ, Катаре и Омане функционируют большие алюминиевые заводы, Кувейт превратился в крупного производителя томатов и орхидей, а Саудовская Аравия полностью обеспечивает себя пшеницей. Однако все эти отрасли «строятся» на нефти и не обеспечивают должного уровня эффективности производства. Острой и пока нерешенной проблемой остается зависимость от закупок современного оборудования, большинства видов товаров, притока иностранной рабочей силы (в ряде стран она составляет 70—80%). Наиболее эффективным способом использования большого количества «свободных» денежных средств стало их вложение в западные коммерческие банки, в ценные бумаги крупнейших корпораций и создание системы высшего образования (с привлечением иностранных специалистов).

**IV и V группы** близки по модели развития: *зависимого плантационного хозяйства и концессионного развития*. В эти группы входят сравнительно небольшие страны, которые с помощью транснациональных корпораций интенсивно используют один вид (редко несколько видов) природных ресурсов.

*Концессия* (от лат. *concessio* — разрешение, уступка) — договор о передаче в эксплуатацию на определенный срок природных богатств, предприятий и других

хозяйственных объектов, принадлежащих государству. В данном случае речь идет о концессиях, предоставляемых транснациональным корпорациям для вовлечения в эксплуатацию различных видов природных ресурсов.

Широкие поставки на мировой рынок производимых одного-двух видов продукции обеспечивают сравнительно высокий уровень доходов населения. К IV группе относятся страны Центральной Америки (Белиз, Гватемала, Эль-Сальвадор, Гондурас, Никарагуа и Коста-Рика) и Шри-Ланка. Они обладают уникальными агроклиматическими ресурсами, пригодными для производства разнообразных видов сельскохозяйственной продукции. В результате страны Центральной Америки являются крупными поставщиками на мировой рынок (особенно в США) бананов, кофе, хлопка, сахара-сырца, овощей, цветов и говядины, а Шри-Ланка — один из крупнейших в мире экспортеров чая. В состав V группы входят Габон, Ботсвана, Ямайка, Тринидад и Тобаго, Гайана, Суринам и Папуа — Новая Гвинея. Эти страны специализируются на добыче и первичной переработке одного-двух видов полезных ископаемых. Ямайка, Гайана и Суринам выступают крупными экспортерами бокситов и глинозема, Тринидад и Тобаго — нефти, нефтепродуктов и стали, Габон — нефти и концентрата марганцевых руд, Папуа — Новая Гвинея — нефти, золота, концентрата медных руд и тропической древесины, Ботсвана — алмазов.

**VI группа** занимает весьма значительное место в мировой экономике. Это *мелкие страны-«квартир-сдатчики»*: Кипр, Ливан, Бахрейн,

Аомынь (португальский вариант Макао, ныне специальный административный район Китая), Кабо-Верде, Либерия, Джибути, Бермудские Острова (Брит.), Багамские Острова, Острова Кайман (Брит.), Виргинские Острова (США и Брит.), Сент-Винсент и Гренадины, Барбадос, Кюрасао (Нид.), Аруба (Нид.), Панама и Вануату. Данные страны не обладают почти никакими ресурсами, но имеют чрезвычайно выгодное экономико-географическое положение. Это позволило им пойти по пути создания на своей территории оффшорных зон, в которых обеспечены благоприятные условия для иностранного капитала. Большинство крупнейших банков мира открыли здесь свои филиалы. Активизирующийся при этом приток капитала нередко превышает десятки миллиардов долларов в год.

*Оффшорная зона* (от англ. *off* — от и *shore* — берег) — разновидность свободной (специальной) экономической зоны. Занимает, как правило, небольшую территорию на побережье острова или целый остров (если он маленький). Здесь созданы благоприятные условия для привлечения иностранного капитала (в первую очередь финансового) — снижены или отменены (заменены на ежегодный фиксированный денежный взнос) налоги на прибыль, упрощена процедура регистрации, финансовой отчетности и т. п.

Многие из перечисленных стран взяли на себя функции по обслуживанию мирового транспорта и связи (в первую очередь морских и авиационных перевозок), интенсивно развивают туристский бизнес, а некоторые и мощную обрабатывающую промышленность (как правило, по частичной переработке импортного сы-

рья в целях поставок продукции в соседние страны). Например, в Бахреине функционирует крупный алюминиевый завод, на Виргинских Островах (США) — одни из крупнейших в мире нефтеперерабатывающий и глиноземный заводы, на Кюрасао и Аруба — одни из крупнейших в Западном полушарии судоремонтные доки.

*VII группу образуют беднейшие страны мира.* Всего их насчитывается около 30. Большая часть из них находится в Тропической Африке, несколько — в Азии (например, Афганистан, Восточный Тимор, Лаос, Мьянма, Непал). Внутривосточная обстановка в этих странах, как правило, крайне неустойчивая — на протяжении многих лет здесь не затухают гражданские войны, часто происходят военные перевороты. Иностранные компании не рискуют вкладывать сюда инвестиции, а финансовая помощь теряет эффективность в

условиях высокой коррумпированности местной правящей элиты и чиновничества.

Некоторые страны, которые в настоящее время относятся к развивающимся, стремительно наращивают свой экономический потенциал, поэтому в ближайшем будущем они могут быть отнесены к категории развитых стран. Это так называемые «пороговые» страны: Турция, Таиланд, Малайзия, Индонезия, Филиппины, Марокко, Тунис, Мексика, Колумбия, Венесуэла, Бразилия, Аргентина, Чили и др.

Одна из современных тенденций развития политической карты мира — значительная активизация процесса создания международных и региональных организаций. В настоящее время их насчитывается в мире несколько десятков (они могут быть военно-политическими, экономическими или интегральными).

### ? Контрольные вопросы

1. Какие выделяются этапы формирования политической карты мира?
2. Сколько государственных образований насчитывается в современном мире?
3. Какие страны мира выделяются по площади (величине) территории и численности населения?
4. Сколько стран мира имеют монархическую форму правления?
5. Каковы отличия унитарных государств от федеративных?
6. Как различаются условия и особенности социально-экономического развития развитых и развивающихся стран?
7. Каковы характерные особенности развития стран переселенческого капитализма и новых индустриальных стран (НИС)?
8. Какие страны и почему относятся к категории «пороговых»?

### 🔍 Ключевые слова

*Политическая карта мира, суверенное (независимое) государство, самоуправляющееся государственное образование (зависимая территория), республика, монархия, государство в составе Содружества, теократическое государство, унитарное государство, федеративное государство, развитые страны, развивающиеся страны, новые индустриальные страны, «пороговые» страны.*